



PRODAJNI INŽENJER U SEGMENTU INDUSTRIJSKOG OZNAČAVANJA PROIZVODA I AMBALAŽE (m/ž)

Lokacija: Zagreb, Hrvatska

Tvrtka: Primat-Logistika d.o.o.

Primat-Logistika d.o.o., pionir u naprednim industrijskim rješenjima, traži dinamičnog i proaktivnog komercijalistu/prodajnog inženjera za industrijsko označavanje proizvoda i ambalaže, te tehnologije etiketiranja.

S više od 20 godina prisutnosti na tržištu, kontinuiranog uspješnog poslovanja pozicionirani smo kao lider u industriji. Tražimo ambicioznu osobu koja će se pridružiti našem timu i predvoditi nove poslovne inicijative.

Pregled: Jeste li samomotivirani prodajni stručnjak s talentom za prepoznavanje i zaključivanje novih poslovnih prilika? Pridružite nam se kao prodajni inženjer i potaknite rast našeg portfelja proizvoda za označavanje (laseri, industrijski ink-jet, thermal transfer, etiketiranje itd.).

Ova uloga je idealna za osobu koja uživa u stvaranju novih kontakata, razvoju snažnih odnosa s klijentima i pružanju inovativnih za označavanje, etiketiranje, lijepljenje u raznim industrijama.

Ključne odgovornosti:

- **Generiranje leadova i prospecting:** Identificirajte i pratite nove poslovne prilike. Razvijajte i implementirajte strategije za generiranje leadova i izgradnju robusnog prodajnog pipeline-a.
- **Angažman s klijentima:** Pokrenite kontakt s potencijalnim klijentima putem hladnih poziva, mrežnih događanja i prisustvovanja industrijskim događanjima. Održavajte sastanke i prezentacije kako biste predstavili naša rješenja označavanja.
- **Upravljanje prodajnim procesom:** Upravljajte cijelim prodajnim ciklusom od početnog kontakta do pregovora o ugovoru i zaključivanja posla. Osigurajte pravovremenu i učinkovitu komunikaciju s klijentima.
- **Analiza tržišta:** Provodite istraživanje tržišta kako biste identificirali trendove, konkurenciju i prilike za ekspanziju. Prilagodite prodajne strategije tržišnim uvjetima.
- **Nadzor projekata:** Nadgledajte implementaciju projekata, osiguravajući pravovremenu isporuku i zadovoljstvo klijenata. Koordinirajte s internim timovima kako biste ispunili rokove i standarde kvalitete.
- **Izveštavanje i strategija:** Redovito izvještavajte o prodajnim aktivnostima, napretku prema ciljevima i uvidima u tržište. Doprinesite razvoju prodajnih strategija i planova.



Uvjeti:

- **Obrazovanje:** Viša ili visoka stručna sprema tehničkog, grafičkog, poslovnog smjera i sl.
- **Iskustvo:** 2 godine u razvoju poslovanja ili prodaji, po mogućnosti u industrijskoj ili tehničkoj prodaji. Dokazano iskustvo u generiranju novih poslova i postizanju prodajnih ciljeva.
- **Vještine:** Izvrsne komunikacijske, pregovaračke i prezentacijske vještine. Snažna sposobnost izgradnje i održavanja odnosa.
- **Jezik:** Tečno znanje engleskog jezika, u govoru i pismu. Dodatno poznavanje drugih jezika je prednost.
- **Tehnička znanja:** Poznavanje MS Office-a i CRM softvera. Znanje digitalnog tiska, strojarstva i elektronike, uključujući i informatičku tehnologiju je prednost.
- **Osobine:** Samomotiviranost, proaktivnost, orijentiranost na rezultate i sposobnost samostalnog i timskog rada.
- **Ostali zahtjevi:** Vozačka dozvola B kategorije. Izjava o nekažnjavanju potrebna prilikom zapošljavanja.

Što nudimo:

- **Stalno zaposlenje:** Osigurajte dugoročnu poziciju s probnim rokom do 6 mjeseci.
- **Profesionalni rast:** Mogućnosti za kontinuirano učenje, profesionalni razvoj i napredovanje u karijeri.
- **Stimulacije:** Konkurentna plaća s bonusima i poticajima temeljenim na rezultatima.
- **Radno okruženje:** Dinamično, stimulativno i podržavajuće radno okruženje. Onboarding i mentoring tijekom probnog roka.
- **Alati i resursi:** Tvrtka osigurava prijenosno računalo, telefon i korištenje službenog vozila tijekom radnog vremena.
- **Dodatne pogodnosti:** Zdravstveno osiguranje, godišnji bonusi, božićnice, uskrsnice i mogućnost skraćenog radnog vremena petkom.

Radno vrijeme: Pon-Pet, 7:30 do 15:30 sati.

Proces prijave: Ako ste proaktivni prodajni stručnjak željan poticanja poslovnog rasta i preuzimanja novih izazova, pozivamo vas da se prijavite. Pošaljite svoj životopis i popratno pismo na karijera@primatlogistika.hr.

Rok za prijavu: Otvoreno do popunjenja.

Kontakt informacije: Primat-Logistika d.o.o. Zastavnice 11, 10251 Hrvatski Leskovac – Zagreb, Email: info@primatlogistika.hr, Web stranica: www.primatlogistika.hr.

Pridružite nam se i predvodite put u pružanju inovativnih rješenja industrijskog označavanja!